

**ESTUDIO DE PREFACTIBILIDAD TÉCNICO-ECONÓMICA PARA DESARROLLAR UNA EMPRESA DE SERVICIO DE ALZA Y ACARREO PARA LA CAÑA DE AZÚCAR EN CAÑAS, GUANACASTE**

**Alvaro Angulo.**

Dirección de Investigación y Extensión de la Caña de Azúcar (DIECA-LAICA) 1/.

El subsector azucarero (agrícola) ha sido a través de los años el pilar de la economía regional siendo una de las principales fuentes de ingreso de divisas a la región aportando además de manera satisfactoria, empleo y estabilidad social a la familia guanacasteca. El objetivo del presente estudio comprendió evaluar la prefactibilidad técnico económico para implementar una empresa de prestación de servicios de alza y acarreo de caña de azúcar, durante el período de zafra en la zona de influencia al Ingenio Taboga. El estudio se estructuró de tal manera, que fue necesario realizar durante agosto de 1998 estudios de mercado de la zona beneficiaria (demanda-oferta), estudio técnico, análisis financiero, evaluación económica y un análisis de impacto ambiental. Además se realizaron pruebas de confiabilidad del flujo de caja como: sensibilidad del proyecto, análisis de escenarios y metas. El análisis financiero consistió en medir el grado de rentabilidad del proyecto a través de un flujo de caja bajo dos condiciones teóricas (**sin financiamiento y con financiamiento**) El siguiente cuadro muestra los resultados obtenidos del flujo de caja:

INDICADORES	Valores	Prueba de Consistencia
<b>SIN FINANCIAMIENTO</b>		
<b>VAN</b>	<b>¢60.327.71</b>	<b>0</b>
<b>TIR</b>	<b>94.11%</b>	<b>24%</b>
<b>B/C</b>	<b>1.66</b>	<b>1</b>
<b>CON FINANCIAMIENTO</b>		
<b>VAN</b>	<b>¢46.638.864</b>	<b>0</b>
<b>TIR</b>	<b>70.20%</b>	<b>24%</b>
<b>B/C</b>	<b>1.22</b>	<b>1</b>

En condiciones sin financiamiento el proyecto muestra un valor elevado del **VAN** (Valor Actual Neto) que hace suponer una rentabilidad extraordinaria del proyecto, la **TIR** (Tasa Interna de Retorno) es a su vez muy alta (94.11%), que representan 70.11 puntos % arriba de la tasa bancaria de operación (24%); la relación Beneficio-Costo (B/C) es mayor a uno (1.66), lo que es positivo. Respecto al flujo con financiamiento, los valores económicos muestran un descenso en sus valores, el VAN disminuye en un 23%, la relación B/C pierde 0.44 centavos de colón, aunque aún en estas condiciones el proyecto demuestra factibilidad financiera. La variación de precio del servicio en el flujo de caja, resulta ser la variable de mayor efecto en la rentabilidad del proyecto. Una disminución del 10% en el precio condujo a pérdidas del 36% en el Valor Actual Neto, ocasionando una disminución en la relación Beneficio/Costo de un 7%. El efecto de variación en la tasa impositiva no mostró cambios importantes en la sensibilidad del proyecto. Es importante evaluar otras variables que se relacionen con el proyecto, a fin de conocer la solidez y evolución financiera del mismo a través del tiempo. Se concluye del estudio, la factibilidad técnica y económica de operar una empresa que se encargue de prestar el servicio de alza y acarreo de la materia prima (caña), en la región de Cañas, Guanacaste.

<sup>1/</sup> **En:** Participación de DIECA en el XI Congreso Nacional Agronómico y de Recursos Naturales. San José, Costa Rica. LAICA-DIECA, julio. 1999. p:250.